



г. Санкт-Петербург

« _____ » _____ 2009 г.

ПАРТНЕРСКИЙ ДОГОВОР № _____

_____, именуемое в дальнейшем «Партнер», в лице _____, действующего на основании Устава, с одной стороны, и ООО «АйПиАй Тех», именуемое в дальнейшем «Вендор», в лице генерального директора Емельянова П.В., действующего на основании Устава, с другой стороны, далее совместно именуемые «Стороны», а по отдельности «Сторона», заключили настоящий Договор о нижеследующем:

ОПРЕДЕЛЕНИЯ И ТЕРМИНЫ

Термины и определения в рамках данного Партнерского Договора означают следующее, если иное не предполагается в контексте:

- «Договор» означает настоящий договор и все приложения к нему, а также включает все письменные поправки, исправления и дополнения к указанным документам, заключаемые между сторонами в письменной форме во время действия настоящего договора;
- «Документация» означает все письменные материалы и спецификации для Конечного Пользователя;
- «Программное обеспечение (Программные продукты)» - означает программное обеспечение поименованное в Приложении №1 настоящего Договора, а также все Версии и Релизы данного программного обеспечения, далее именуемое «ПО»;
- «Экземпляр ПО» означает копию ПО выраженную на материальном носителе (CD-ROM, DVD, дискета и тп). Экземпляр ПО состоит из: материального носителя или нескольких материальных носителей, сопроводительной документации и оригинала лицензионного соглашения на ПО - «Лицензия»;
- «Лицензия» – лицензионное соглашение или иное письменное соглашение разрешающее использование ПО Конечным пользователям, купивших экземпляр ПО, но только для внутренних целей таких пользователей;
- «Конечный Пользователь» означает любое лицо или организацию, зарегистрированное на Территории (находящееся на территории) и желающие приобрести экземпляр ПО, правомерно использующее экземпляр ПО в своей непосредственной деятельности, целью которой не является перепродажа ПО. Конечному Пользователю не принадлежат исключительные (имущественные) права на ПО;
- «Территория или рынок сбыта» означает территорию Российской Федерации;
- «Программное обеспечение Третьей Стороны» означает программное обеспечение, исключительные (имущественные) права на которое принадлежат третьей стороне и которое может быть использовано в сочетании с ПО;
- «Объем продаж» означает общую стоимость ПО, поставленных Партнеру за определенный период времени указанный в Приложении № 2;
- «Техническая поддержка» означает комплекс услуг по поддержке ПО;
- «Защита продаж» означает содействие Вендора в защите коммерческих интересов Партнера, если это не противоречит интересам Вендора.
- «Отчетный квартал» - 90 календарных дней.

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

- 1.1. В соответствии с настоящим Договором Вендор за вознаграждение предоставляет Партнеру, а Партнер приобретает на условиях и в пределах предусмотренных настоящим Договором следующие неисключительные права:

От партнера _____

От вендора _____

- Приобретать и перепродавать Конечным пользователям на условиях настоящего Договора экземпляры ПО;
 - Осуществлять маркетинг ПО на рынках сбыта, определяемых согласно «Территорией и рынками сбыта» настоящего Договора;
 - Право на оказание услуг по сопровождению ПО.
 - Право на демонстрацию и рекламу ПО.
- 1.2. Партнер получает на срок действия настоящего Договора право представлять себя как «Авторизованного Партнера IPI®» соответствующего уровня.
 - 1.3. При распространении экземпляров ПО Конечным пользователям, Партнер обязуется действовать строго в рамках настоящего Договора и только в интересах Вендора.
 - 1.4. Партнер самостоятельно осуществляет перепродажу ПО Конечным пользователям. Партнер действует в качестве партнера по продаже ПО на основании настоящего Договора. Он от своего имени, за свой счет и на свой риск приобретает у Вендора экземпляры ПО, осуществляет их рекламу, хранение, маркетинг и перепродажу Конечным Пользователям (оформлению сделок купли-продажи).
 - 1.5. Взаимоотношения Сторон, определяемые настоящим Договором, не носят какого-либо исключительного или агентского характера. Партнер является уполномоченным партнером по продажам, а не агентом Вендора и Партнер не уполномочен действовать от имени Вендора.
 - 1.6. Партнер имеет право использование каждого вида ПО, включая его обновленные версии, указанного в Приложении № 1, в минимальной существующей конфигурации, с целью осуществления демонстраций, рекламы и других, связанных с продажами действий, при условии, что Партнер не берет плату за подобное использование ПО с третьих лиц, и при условии, что Партнер не использует данное ПО для обеспечения работы собственного персонала в рамках собственных бизнес-процессов. В случае прекращения действия или расторжения настоящего Договора Партнер обязуется в течение 10 дней с момента прекращения правоотношений возвратить Вендору ПО указанное в настоящем пункте и прекратить любое его использование, а также удалить данное ПО с серверов и рабочих станций Партнера, на которых оно было установлено.
 - 1.7. Партнер и Вендор договорились, что факсимильные копии запросов, писем, отчетов или приложений к настоящему договору, содержащие печати и подписи Партнера или Вендора, имеют юридическую силу. Датой получения документа одной из сторон является дата приемки факса получателем.

2. ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ И ПОСТАВКИ

- 2.1. Поставка экземпляров ПО, осуществляется по ценам указанным в Приложении № 1 к настоящему Договору, и устанавливаются с учетом Объемов продаж и соответствующих скидок, рассчитанных согласно Приложению № 2 к настоящему Договору. Цена экземпляра ПО фиксируется в момент его передачи Партнеру в товарной накладной на основании цены указанной в Приложении № 1 к настоящему Договору.
- 2.2. Изменение цен на ПО осуществляется с учетом расчетной величины скидки, указанной в Приложении № 2 и соответствующего Объемов продаж, и фиксируется посредством подписания Сторонами дополнительного соглашения к настоящему Договору и внесения соответствующих изменений в Приложение № 1. Новые цены на ПО вступают в силу после подписания Сторонами соответствующего Дополнительного соглашения.
- 2.3. Партнер высылает Вендору запрос(ы) на требуемые ему экземпляры ПО. На основании запросов Вендорставляет Партнеру экземпляры ПО.
- 2.4. Срок поставки Партнеру экземпляров ПО зависит от его местонахождения и от способа доставки (самовывоз, по почте, курьерской службой). Способ доставки указывается Партнером в Бланке заказа ПО, являющимся Приложением к настоящему Договору. Доставка экземпляров ПО оплачивается Партнером самостоятельно.
- 2.5. Вендор передает экземпляры ПО представителю Партнера в месте нахождения Вендора. Фактом, подтверждающим передачу ПО является подписанная представителями Партнера и Вендором накладная на экземпляр(ы) ПО.
- 2.6. Оплата поставленных экземпляров ПО осуществляется в рублях РФ. Днем оплаты считается день списания денежных средств с корреспондентского счета Партнера. В стоимость ПО включена стоимость:
 - Материального носителя ПО (материальных носителей);
 - Стоимость сопроводительной документации;
 - Стоимость прав на использование ПО в объеме, установленном Лицензионным соглашением, прилагаемым к каждому экземпляру ПО.

От партнера _____

От вендора _____

- 2.7. Партнер по окончании каждого календарного месяца, в течение трех рабочих дней, составляет отчет о проданных им экземплярах ПО Конечным пользователям и направляет его Вендору. Отчет предоставляется Вендору в виде официального письма Партнера, направленного Вендору в оригинале курьером, либо в виде факсимильной копии. Вендор, после принятия отчета, в течение трех рабочих дней направляет Партнеру счет на оплату экземпляров ПО. Счет должен быть оплачен Партнером в течение трех рабочих дней с даты его получения Партнером. Экземпляр ПО считается проданным после оформления Партнером сделки купли-продажи экземпляра ПО с Конечным пользователем. В случае если Партнер не направляет Вендору отчет о проданных экземплярах ПО, все экземпляры ПО, переданные Партнеру, считаются проданными и подлежащими оплате. В случае если переданные Партнеру экземпляры ПО не могут быть проданы им в течение 60 календарных дней с момента их передачи, данные экземпляры ПО считаются проданным и подлежащими 100% оплате в течение первых пяти рабочих дней месяца следующего за месяцем, в котором истекли указанные в настоящем пункте 60 календарных дней.
- 2.8. Партнер, в течение 30 календарных дней с момента передачи ему экземпляров ПО, имеет право вернуть переданные ему экземпляры ПО Вендору в случае невозможности их продажи без каких-либо штрафных санкций со стороны Вендора.
- 2.9. Право собственности на экземпляр ПО, а также риск случайной гибели переходят от Вендора к Партнеру в момент передачи Партнеру экземпляра ПО. Переход права собственности на экземпляр ПО оформляется товарной накладной.
- 2.10. В силу специфики документооборота Вендора, записи и воспроизведения экземпляра ПО, экземпляр ПО может передаваться Партнеру в рамках настоящего Договора на нескольких материальных носителях в виде выраженных (записанных) на них отдельных модулей или программ. Стоимость каждого отдельного материального носителя может указываться в накладной отдельной строкой либо в рамках одной строки, при этом записанные на отдельные материальные носители модули и/или программы должны рассматриваться как единый экземпляр ПО, в результате чего на него выдается единая лицензия.
- 2.11. Вендор имеет право приостановить или отказаться от поставки Экземпляров ПО Партнеру в случае, если Партнер не сможет произвести любую выплату, как предусмотрено в настоящем Договоре или в любом счете, выставленном Партнеру.

3. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ПАРТНЕРА

3.1. Партнер обязуется:

- 3.1.1. Придерживаться ограничений, предусмотренных настоящим Договором.
- 3.1.2. Получить у Вендора Сертификат партнерства, в течение 30 дней с даты заключения настоящего Договора, и разместить его в общедоступном месте в офисе и на интернет-сайте Партнера.
- 3.1.3. Хранить экземпляры ПО таким образом, чтобы не допускать доступ в любом виде со стороны третьих лиц, к ключевым файлам и исходным и объектным кодам содержащимся в экземплярах ПО.
- 3.1.4. Осуществлять продажи экземпляров ПО только для тех Конечных пользователей, местом деятельности которых является Территория, если иное не согласовано в письменной форме с Вендором.
- 3.1.5. Своевременно и в установленном порядке сообщать Вендору о проданных экземплярах ПО Конечным пользователям.
- 3.1.6. Распространять ПО с теми легендами и таким образом, как это предписывается Вендором. Не предоставлять сведения или гарантии, касающиеся ПО, за исключением того, что установлено в применяемой версии Документации, поставленной Вендором;
- 3.1.7. Не вносить изменения в ПО, не осуществлять в отношении ПО модификацию, перевод, декомпиляцию, дизассемблирование и иные действия, нарушающие права авторов ПО, Правообладателя (Вендора), а так же не создавать конкурирующее ПО;
- 3.1.8. За исключением того, что разрешено в Договоре, Партнер обязуется сам и будет применять все коммерчески обоснованные усилия для обеспечения того, чтобы Конечные Пользователи: не распространяли; не модифицировали; не декомпилировали; не сублицензировали; не воспроизводили; не сдавали в аренду, прокат или внаем; не предоставляли займы, включая импорт; не создавали конкурирующего ПО.
- 3.1.9. Информировать Конечных пользователей о правовой охране прав собственности и авторских прав на ПО и о противозаконности несанкционированного копирования ПО;
- 3.1.10. При продаже ПО давать информацию о своих правах как Партнера Вендора. В рекламных материалах на ПО Партнер обязуется наряду с использованием своего имени, как Партнера, указывать товарные знаки Вендора, с указанием копирайтов о регистрации данных товарных знаков.

От партнера _____

От вендора _____

- 3.1.11. Партнер не должен поставлять или рекомендовать к использованию совместно с ПО программные продукты, которые заведомо нарушают работу ПО.
- 3.1.12. Партнер рекламирует ПО за свой счет в соответствии с целями реализации и имеющимися рынками сбыта. Все рекламные материалы должны соответствующим образом представлять имидж и позицию Вендора. Партнер вправе участвовать в торговых ярмарках и выставках, в частности, касающихся Вендора; расходы, связанные с участием Партнера на таких ярмарках и выставках, несет Партнер. Для маркетинга ПО Партнер может выбирать любое название маркетинговой концепции, однако, ее название должно быть предварительно согласовано с Вендором. При создании своих маркетинговых материалов, а также упаковки для Дополнений ПО Партнер обязан согласовывать их вид (дизайн), форму, количество и качество с Вендором.
- 3.1.13. При заключении договоров с Конечными пользователями на продажу им экземпляров ПО, Партнер прилагает все разумные и достаточные усилия для того, чтобы максимально оградить себя и Вендора от всех видов ответственности. При этом партнер не уполномочен действовать от имени Вендора. Партнер обязуется возмещать убытки и ограждать Вендора от претензий третьих лиц, которые могут возникнуть в результате утверждения такими лицами, что Партнер действует по поручению Вендора.
- 3.1.14. Партнер и другие третьи лица не имеют права предоставлять ПО в пользование или в аренду.
- 3.1.15. Партнер должен регулярно запрашивать у Конечных пользователей их мнение о необходимости изменения и дальнейшего усовершенствования ПО. Он должен анализировать такие предложения и передавать их Вендору для внедрения и последующей обработки.
- 3.1.16. Партнер по согласованию с Конечным клиентом оказывает ему услуги, которые необходимы для внедрения ПО, в частности, консалтинг, услуги по установке, тестированию, обучению, гарантийному обслуживанию и сопровождению, в соответствии с отдельно заключаемыми договорами с Конечными пользователями.

3.2. Партнер соглашается:

- 3.2.1. Вендор не будет нести ответственность за косвенные убытки в связи с распространением, лицензированием или использованием ПО.
 - 3.2.2. Право Партнера распространять ПО прекращается с момента расторжения настоящего Договора.
- 3.3. Вендор обязуется руководствоваться принципом равного отношения к партнерам, имеющим один и тот же Уровень Партнерства.

4. ОГРАНИЧЕННАЯ ГАРАНТИЯ

- 4.1. Партнер ознакомлен с основными функциональными характеристиками ПО, и берет на себя риск того, что оно может не отвечать интересам и требованиям Партнера или Конечного пользователя. В случае сомнения перед заключением договора с Конечным клиентом, Партнер должен получить рекомендации от сотрудников Вендора или независимых экспертов. После получения соответствующего запроса, Вендор предоставляет детальное описание технических возможностей и условий использования ПО (например, в отношении базы данных, операционной системы, аппаратных средств, дисков или других носителей данных, и т.п.).
- 4.2. Вендор в течение 30 календарных дней с момента передачи экземпляра ПО гарантирует:
 - Что материальные носители экземпляра ПО, не содержат механических дефектов, затрудняющих считывание информации;
 - Качество типографского оформления сопроводительной документации.
- 4.3. В соответствии с настоящей гарантией, в течение срока указанного в п.4.2 настоящего Договора, Партнер вправе обменять дефектный экземпляр ПО на новый.
- 4.4. Настоящая гарантия является единственной предоставляемой Партнеру.

5. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ, ПОРЯДОК РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ

- 5.1. Распространение, воспроизведение (копирование), модификация и иное использование ПО с нарушением условий лицензии и настоящего Договора является нарушением Законов Российской Федерации «О правовой охране программ для электронных вычислительных машин и баз данных», «Об авторском праве и смежных правах» и преследуется по Закону.

От партнера _____

От вендора _____

- 5.2. Экземпляры ПО предоставляются Партнеру в форме «КАК ЕСТЬ», в соответствии с общепринятым в международной практике принципом «AS IS». Это означает, что за проблемы, возникающие в процессе установки и эксплуатации ПО (в том числе: проблемы совместимости с другими программными продуктами (пакетами, драйверами и др), проблемы, возникающие из-за неоднозначного толкования сопроводительной документации и т.п.) Вендор ответственности не несет.
- 5.3. Вендор не несет ответственность за убытки или ущерб, явившиеся следствием использования ПО Конечными пользователями. Партнер возмещает ущерб и ограждает Вендора от претензий Конечных пользователей за убытки или ущерб, причиненные использованием Конечными пользователями ПО. В любом случае максимальный объем ответственности Вендора в рамках настоящего Договора не может превысить сумму равную Обьему продаж ПО за квартал, предшествующий моменту причинения или возникновения ущерба (убытков).
- 5.4. В случае невыполнения условий настоящего Договора, касающихся реализации экземпляров ПО Конечным пользователям по установленным ценам согласно Приложению №1 к настоящему Договору, а также Конечным пользователям находящимся (зарегистрированным) вне Территории, и при невыполнении условий пп. 3.1.4 и 3.1.7, у Партнера возникает обязательство выплатить Вендору штраф в размере 70 000,00 рублей за каждое такое нарушение, а при невыполнении условий пп. 3.1.8 и 3.1.15 выплатить Вендору штраф в размере 370 000,00 рублей за каждое такое нарушение. Основанием для выплаты штрафа является получение уведомления от Вендора о нарушении Партнером вышеуказанных условий Договора и счета Вендора на уплату штрафа. Штраф должен быть уплачен Партнером в течение десяти календарных дней с момента направления ему соответствующего счета и уведомления.
- 5.5. Вендор вправе, в случае нарушения Партнером сроков осуществления платежей, в соответствии с настоящим Договором уведомить Партнера и потребовать от него уплату штрафной неустойки в размере 0,5 (ноль целых пять десятых) процента от суммы просроченных платежей за каждый день просрочки.
- 5.6. Ни одна из Сторон не несет ответственности перед другой Стороной за невыполнение обязательств, обусловленное обстоятельствами, возникшими помимо воли и желания сторон и которые нельзя предвидеть или избежать, включая объявленную или фактическую войну, гражданские волнения, эпидемии, блокаду, эмбарго, землетрясения, наводнения, пожары и другие стихийные бедствия.
- 5.7. За неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязательств по настоящему Договору стороны несут ответственность согласно действующему законодательству РФ.
- 5.8. Все споры по настоящему Договору решаются путем переговоров. При недостижении согласия споры решаются в Арбитражном суде города Москвы.
- 5.9. Вендор не несет никакой ответственности за утерю и (или) механическое повреждение экземпляров ПО после их отгрузки (приемки) Партнером, за исключением п. 4.2.

6. ДОКУМЕНТЫ И АУДИТ

- 6.1. Партнер должен аккуратно вести документы, бухгалтерские книги и журналы регистрации, касающиеся распространения Программного обеспечения. Во время срока действия настоящего Договора и в течение двух лет, следующих за окончанием срока или за прекращением действия настоящего Договора, Вендор имеет право, за свой собственный счет, и при разумном уведомлении Партнера, проверять или проводить независимый аудит для подтверждения соответствия Партнера настоящему Договору.

7. ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ ПРАВА

- 7.1. Вендору принадлежат все интеллектуальные права (интеллектуальная собственность), включая без всяких ограничений авторские и патентные права в отношении ПО, а также, включая без всяких ограничений права на их адаптацию, модификации, расширения и иные изменения. Партнер обязуется защищать в интересах Вендора их ноу-хау и коммерческие секреты, включая без всяких ограничений любые интеллектуальные права.
- 7.2. Указанные в настоящей статье права и полномочия принадлежат Вендору. Партнер вправе использовать права на ПО только в объеме и способом указанным в настоящем Договоре. Партнер не вправе использовать ПО (экземпляры) ПО для целей ведения собственного бизнеса (внутреннее использование), а только для целей перепродажи Конечным пользователям.

8. КОНФИДЕНЦИАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

- 8.1. Стороны обязуются не разглашать третьим лицам информацию, полученную ими в рамках настоящего Договора. В частности, Партнер подтверждает, что ПО, а также любая конфиденциальная коммерческая и техническая информация и процедуры, относящиеся к ПО, имеют наивысший уровень секретности. На такую информацию Стороны настоящим распространяют режим коммерческой тайны (ст.139 ГК РФ). Общедоступные материалы не рассматриваются как конфиденциальные сведения. Однако Вендор вправе использовать

От партнера _____

От вендора _____

- информацию, полученную от Конечных пользователей Партнера, в той мере, в какой оно считает необходимым, для дальнейшей разработки ПО при условии соблюдения коммерческой тайны Конечного пользователя и Партнера.
- 8.2. Партнер обязуется строго сохранять тайну в отношении исходных текстов и объектных кодов ПО, которые могут быть ему предоставлены, а также в отношении любых интеллектуальных прав, имеющих отношение к ПО. Партнер обязуется не предоставлять третьим лицам доступа к такой информации, кроме случаев, предусмотренных настоящим Договором. Сотрудники Партнера и другие лица, имеющие доступ к ПО в целях исполнения настоящего Договора, должны подписать письменное соглашение о своих обязательствах в отношении конфиденциальности информации, связанной с указанными объектами.
- 8.3. Партнер обязуется следить за тем, чтобы третьи лица, не имеющие соответствующих полномочий, не могли получить незаконным образом доступ к ПО (экземплярам ПО), реализовывать или использовать его или осуществлять его маркетинг.
- 8.4. Каждая из Сторон признает и соглашается с тем, что определенная информация, которую она может получить от другой стороны, должна являться собственностью раскрывающей стороны. Подобная информация включает без ограничения:
- 8.4.1. Условия настоящего Договора.
- 8.4.2. Факт того, что Вендор намеревается разработать или продать какое-либо аппаратное средство или ПО.
- 8.4.3. Чертежи, диаграммы, спецификации и иная техническая информация, имеющая отношение к ПО.
- 8.4.4. Любая непубличная информация, касающаяся бизнеса или финансов раскрывающей стороны.
- 8.4.5. Информация, которой Стороны будут обмениваться впоследствии, содержание будущих переговоров между Сторонами.
- 8.4.6. Любые заметки, результаты исследований, собранные и обработанные данные, интерпретация информации, либо иные документы, подготовленные любой из Сторон, либо от ее имени.
- 8.4.7. Любая другая информация, в письменном виде определенная раскрывающей стороной в качестве конфиденциальной.
- 8.5. Каждая из Сторон обязуется прямо или косвенно, во время и в течение пяти лет после срока действия настоящего Договора:
- 8.5.1. Не раскрывать любую Информацию, составляющую право собственности, третьей стороне, другим лицам из числа своих работников и привлеченных консультантов, которые непосредственно не участвуют в выполнении стороной, получающей информацию, соответствующих обязательств по настоящему Договору.
- 8.5.2. Не копировать и не использовать любую Информацию, составляющую право собственности другой стороны, за исключением цели выполнения ею соответствующих обязательств по настоящему Договору.
- 8.5.3. Не публиковать любую Информацию, составляющую право собственности другой стороны без предварительного письменного согласия раскрывающей стороны.
- 8.5.4. Не раскрывать любую Информацию, составляющую право собственности третьей стороне, другим лицам из числа своих работников, привлеченных профессиональных консультантов, агентов или субподрядчиков, которые непосредственно не участвуют в выполнении получающей стороной соответствующих обязательств по Соглашению.
- 8.5.5. Не продавать, не менять, не публиковать или другим образом не раскрывать третьим лицам Информацию, составляющую право собственности другой стороны, включая такой способ, как фотокопирование или воспроизведение иным способом, без предварительного письменного согласия другой стороны, за исключением случаев, предусмотренных в Договоре.
- 8.6. Получающая сторона имеет право без письменного согласия раскрывающей стороны раскрывать Информацию, составляющую право собственности другой стороны следующим лицам, непосредственно участвующим в выполнении получающей стороной соответствующих обязательств по Договору, при условии, что указанным лицам необходимо ознакомиться и оценить Информацию, составляющую право собственности другой стороны :
- Работникам, должностным лицам получающей стороны;
 - Профессиональным консультантам либо агентам, нанятым получающей стороной; или
 - Субподрядчиком, привлекаемым получающей стороной.
- 8.7. Прежде чем раскрывать Конфиденциальную информацию лицам, указанным в пп. 8.5.1 и 8.5.3 настоящего Договора, получающая сторона должна заключить с каждым из них соглашение о конфиденциальности в той же форме и с тем же содержанием, что и п.8 настоящего Договора, и

От партнера _____

От вендора _____

получить от каждого из физических лиц, кому была раскрыта Информация, составляющая право собственности другой стороны, соответствующее письменное обязательство о неразглашении.

- 8.8. В случае, если получающая сторона с письменного согласия раскрывающей стороны воспользуется правом привлечь к исполнению своих обязанностей субподрядчиков, получающая сторона настоящим гарантирует, что обязательства такого субподрядчика по соблюдению конфиденциальности будут не менее строгими, чем обязательства получающей стороны по настоящему Соглашению.
- 8.9. Если третья сторона будет запрашивать у получающей стороны доступ к Информации, составляющую право собственности другой стороны, то получающая сторона письменно уведомит об этом раскрывающую сторону, и будет согласовывать с ней содержание своего ответа на запрос третьей стороны.
- 8.10. Информация, составляющая право собственности другой стороны, остается собственностью этой стороны, и раскрывающая сторона имеет право требовать в любое время ее возврата путем подачи письменного уведомления в адрес получающей стороны. В течение 14 дней со дня получения такого уведомления получающая сторона должна вернуть все оригиналы Информации, составляющей право собственности другой стороны в адрес раскрывающей стороны, а также уничтожить все копии с оригиналов Информации, составляющей право собственности другой стороны (как данные на электронных носителях, так и на бумаге), находящиеся в ее распоряжении или в распоряжении лиц, которым она была раскрыта получающей стороной в соответствии с настоящим Договором. Раскрывающая сторона вправе запросить у получающей стороны письменное подтверждение уничтожения копий Информации, составляющая право собственности другой стороны, подписанное уполномоченным должностным лицом.

9. СРОК ДЕЙСТВИЯ И РАСТОРЖЕНИЕ ДОГОВОРА

- 9.1. Настоящий Договор вступает в силу с момента подписания и действует в течение 360 календарных дней. Если ни одна из сторон за 30 календарных дней до срока окончания действия настоящего договора не направит письменное уведомление другой Стороне о прекращении настоящего Договора, он автоматически пролонгируется на 360 календарных дней.
- 9.2. Настоящий Договор может быть расторгнут по желанию одной из Сторон. В этом случае расторгающая Сторона направляет другой Стороне письменное уведомление о намерении расторгнуть настоящий Договор в срок не позднее чем за 30 календарных дней до предполагаемой даты расторжения. Настоящий Договор будет считаться расторгнутым в случае, если ни одна из Сторон не имеет претензий по реализации и расчетам по договору. Расторжение договора оформляется актом о расторжении настоящего Договора. При расторжении настоящего Договора Партнер обязуется вернуть Вендору в течение десяти календарных дней с момента подписания Акта непроданные экземпляры ПО, полученные от Вендора. Экземпляры ПО возвращаются Вендору по ценам, по которым данные экземпляры ПО были переданы Партнеру согласно соответствующим накладным.
- 9.3. Настоящий Договор может быть расторгнут в одностороннем порядке в случае существенного нарушения одной из сторон условий настоящего Договора. Расторгающая сторона обязана уведомить другую сторону о своих претензиях в письменной форме (по электронной почте). В случае не разрешения противоречий в течение месяца настоящий Договор считается расторгнутым.
- 9.4. При расторжении настоящего Договора по любому из вышеперечисленных пунктов у Партнера не должно быть задолженностей по оплате экземпляров ПО.
- 9.5. В случае любого расторжения или окончания срока действия настоящего Договора Партнер обязуется немедленно прекратить представлять себя как «Авторизированного Партнера IPI®» и известить Конечных Пользователей о том, что он перестал быть «Авторизированным Партнером IPI®».
- 9.6. Представительство имеет право изменять условия Партнерской программы, при условии, что Партнер получает уведомление об изменении Партнерской программы не менее чем за тридцать дней до вступления в силу таких изменений. В случае получения уведомления об изменении Партнерской программы, Партнер вправе расторгнуть настоящей Договор, письменно уведомив Вендора о расторжении настоящего Договора до момента вступления в силу изменений.

10. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

- 10.1. Вендор и Партнер обязуется назначить ответственных лиц для связи по вопросам осуществления и ведения настоящего Договора.
- 10.2. Все изменения и дополнения к настоящему Договору должны быть составлены в двух экземплярах и подписаны обеими Сторонами.

От партнера _____

От вендора _____

10.3. Настоящий Договор составлен в двух экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу, по одному экземпляру для каждой из Сторон.

11. ПРИЛОЖЕНИЯ

- 11.1. Приложение № 1 – «Наименование Программного обеспечения и указание цены продажи ПО конечным пользователям»
- 11.2. Приложение № 2 – «Территория», «Уровни партнеров» и «Расчет скидок»
- 11.3. Приложение № 3 - Образец: «Форма бланка заказа экземпляров ПО»
- 11.4. Приложение № 4 – «ЛИЦЕНЗИОННОЕ СОГЛАШЕНИЕ НА ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРОГРАММНОГО ПРОДУКТА»

12. АДРЕСА И РЕКВИЗИТЫ СТОРОН

ПАРТНЕР

ВЕНДОР

ООО «АйПиАй Тех»

Юридический адрес: 191040, Санкт-Петербург, Лиговский пр., д.75-77, лит.Б, пом.16-Н

Фактический адрес: 191025, Санкт-Петербург, Невский пр., 53., пом. 19

ИНН / КПП: 7840394353 / 784001001

Р/с: 40702810510360986101

Банк: Санкт-Петербургский филиал ОАО «Промсвязьбанк», г. Санкт-Петербург

БИК: 044030714

Кор/с: 30101810300000000714

ОГРН: 1089847276518

Тел.: (812) 611-11-34

E-mail: pe@ipi-tech.ru

Веб-сайт: www.ipi-tech.ru

От Партнера:

От Вендора:

м.п.

м.п.

От партнера _____

От вендора _____



Приложение № 1
к Партнерскому Договору N _____
от «_____» _____ 200__ г.

НАИМЕНОВАНИЕ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

и указание цены продажи ПО конечным пользователям

Наименование Программного Обеспечения	Базовая Цена Программного Обеспечения	ЦЕНА ПО, с учетом предоставленной скидки
IPi.HELPDESK™: Система обработки интернет-запросов Актуальные цены на различные версии экземпляров ПО расположены на публичном интернет-сайте, по адресу: www.ipi-helpdesk.ru		
IPi.MANAGER™: Система управления задачами Актуальные цены на различные версии экземпляров ПО расположены на публичном интернет-сайте, по адресу: www.ipi-manager.ru		

Цены на экземпляры ПО приведены с учетом без учета НДС в соответствии с подпунктом 26 пункта 2 статьи 149 Налогового Кодекса Российской Федерации



От партнера _____

От вендора _____



Приложение № 2
к Партнерскому Договору N _____
от « ____ » _____ 200__ г.

ТЕРРИТОРИЯ

Российская Федерация.

ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ И ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ СКИДОК НА ПО

	Рублей	Рублей	Рублей	Рублей	Рублей	Нет требований
Объем продаж за предыдущий отчетный квартал, не менее	Более 500 000	Не менее 350 000	Не менее 250 000	Не менее 150 000	Не менее 75 000	
Скидка от базовой цены на ПО	40%	30%	25%	20%	15%	нет

Величина скидки определяется на основе накопленного объема продаж за предыдущий отчетный квартал (отчетный период). В расчете величины скидки принимает участие накопленный объем продаж только за срок, не превышающий одного предшествующего продаже срока (квартала) и отражается в Приложении № 1.

От партнера _____

От вендора _____



Приложение № 3
к Партнерскому Договору N _____
от « ____ » _____ 200__ г.

(ОБРАЗЕЦ) (Заполняется на бланке Партнера)

ЗАКАЗ ЭКЗЕМПЛЯРОВ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОТ « ____ » _____ 200__ г.

Все цены приведены в **РУБЛЯХ**, без учета НДС в соответствии с подпунктом 26 пункта 2 статьи 149 Налогового Кодекса Российской Федерации

№	Код	Полное точное название ПО	Кол-во экземпляров	Отпускная цена экземпляра ПО для Конечного пользователя, Руб., без учета НДС	Способ доставки Партнеру
1	Указать код по спецификации Партнера	Указать полное и точное название ПО	Кол-во коробок	Сумма отпускной цены по прайсу партнера	Самовывозом из офиса Вендора; Почтовым отправлением; Коммерческой ускоренной почтой; и т.п.
2	Указать код по спецификации Партнера	Указать полное и точное название ПО	Кол-во коробок	Сумма отпускной цены по прайсу партнера	Самовывозом из офиса Вендора; Почтовым отправлением; Коммерческой ускоренной почтой; и т.п.
3	Указать код по спецификации Партнера	Указать полное и точное название ПО	Кол-во коробок	Сумма отпускной цены по прайсу партнера	Самовывозом из офиса Вендора; Почтовым отправлением; Коммерческой ускоренной почтой; и т.п.

От партнера _____

От вендора _____

ЛИЦЕНЗИОННОЕ СОГЛАШЕНИЕ № _____ НА ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРОГРАММНОГО ПРОДУКТА

Настоящее Лицензионное соглашение, далее по тексту – **«Соглашение»**, заключается между **Партнером** – « _____ » с одной стороны и Обществом с ограниченной ответственностью «АйПиАй Тех», далее по тексту – **«Правообладатель»**, с другой стороны в рамках Партнерского договора № _____ от « ____ » _____, далее Договор, относительно сопровождаемого данным лицензионным соглашением программного обеспечения поименованного в **Приложении №1** настоящего Соглашения, а также все Версии и Релизы данного программного обеспечения, далее именуемое «ПО» выраженного на приобретенном Пользователем материальном носителе, включая любые носители данных, любые печатные материалы, а также любую «встроенную» или «электронную» документацию. ПО включает обновления, исправления, веб-службы, дополнительные программные средства и/или дополнения, которые могут быть предоставлены или доступны со стороны Правообладателя после приобретения исходной копии ПО на материальном носителе и только в том случае, если такие дополнения не сопровождаются отдельным лицензионным соглашением или условиями использования.

Релиз ПО – каждый выпуск программного продукта, который появляется в определенный момент времени, предназначается для определенной группы пользователей и поддерживается в определенный период времени. Идентификатор Релиза состоит из названия ПО « ____ » и кода, определяющего конкретный Релиз. Релиз включает в себя четко определенный набор функциональности, описанный в Документации конкретного Релиза. Название и код приобретаемого Пользователем релиза ПО указываются на экземпляре ПО и в договоре купли-продажи экземпляра ПО.

Настоящее лицензионное соглашение передается Партнеру в составе с материальным носителем, на котором выражен релиз ПО (экземпляр ПО). Партнер, вскрывая упаковку, или иным образом открывая экземпляр ПО, а также устанавливая, копируя, загружая, осуществляя доступ или иным образом используя ПО, тем самым принимает на себя условия настоящего лицензионного соглашения.

ПО состоит из серверной части (далее по тексту «Серверная часть») и клиентского приложения (далее по тексту «Клиентская программа»).

1. ПРЕДМЕТ СОГЛАШЕНИЯ

1.1. Правообладатель предоставляет Партнеру неисключительные права на использование предоставленного релиза ПО на условиях п.1.6 Договора в объеме указанном в Приложении № 1 к настоящему Соглашению.

1.2. Для целей настоящего Соглашения Партнер получает неисключительное право пользования одним ПО которое охватывает совершение действий, связанных с функционированием программного продукта в соответствии с его назначением.

1.3. Приобретение Пользователем прав на использование новых релизов ПО возможно только на основании отдельного лицензионного соглашения.

2. ПРАВА НА ПО

2.1. Все исключительные авторские (имущественные) права на ПО принадлежат Правообладателю, в том числе, полное авторское право со всеми полномочиями на воспроизведение, модификацию, распространение и иное использование ПО, на предоставление прав пользования ПО, а также все иные интеллектуальные права, прямо или косвенно связанные с ПО.

2.2. Правообладатель гарантирует, что он является добросовестным владельцем исключительных авторских (имущественных) прав на ПО и не имеет каких-либо юридических ограничений для заключения настоящего Соглашения.

От партнера _____

От вендора _____

2.3. Пользователь имеет право использовать ПО только в объеме и способами, определенными в п.1.6 Договора. Законодательством и Соглашением запрещается любое копирование ПО без особого разрешения Правообладателя, а также разработка аналогичного программного обеспечения с использованием ПО в качестве образца.

2.4. Настоящее лицензионное соглашение не предоставляет Пользователю никаких прав в отношении каких-либо товарных знаков или знаков обслуживания, принадлежащих Правообладателю.

3. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

3.1. ПРАВООБЛАДАТЕЛЬ ОБЯЗУЕТСЯ В РАМКАХ ГАРАНТИЙНОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ:

3.1.1. Предоставлять Партнеру возможность регистрироваться на веб-сайте Правообладателя и участвовать в специальных тематических форумах о корректировке приоритетов в разработке новых модулей для будущих версий и релизов ПО.

3.1.2. Предоставлять возможность загрузить с сайта Правообладателя, расположенному в сети Интернет по адресам указанным в Приложении №1 настоящего Договора обновления, исправления (сервис-паки) предоставленного релиза ПО в рамках Соглашения, изменения к модулям и примеры реализации тех или иных интерфейсов к ПО. При этом полученный в качестве обновления программный продукт разрешается использовать только в соответствии с условиями настоящего лицензионного соглашения.

3.1.3. Иные условия сервисного обслуживания указываются на веб-сайте Правообладателя, кроме условий противоречащих тексту настоящего Соглашения.

3.2. ПАРТНЕР ОБЯЗУЕТСЯ:

3.2.1. Использовать переданное ПО с целью осуществления демонстраций, рекламы и других, связанных с продажами действий.

3.2.2. Использовать ПО исключительно в соответствии с его целевым назначением.

3.2.3. Не производить копирование либо модификацию ПО без письменного разрешения Правообладателя.

4. ОГРАНИЧЕННАЯ ГАРАНТИЯ

4.1. Партнер осведомлен о важнейших функциональных свойствах ПО и он один несет риск несоответствия ПО своим желаниям и потребностям, с учетом ограничений его использования согласно п. 1.6 Договора. При наличии вопросов Пользователь перед заключением Соглашения должен обратиться за соответствующими консультациями к сотрудникам Правообладателя или к компетентным третьим лицам.

4.2. Настоящая гарантия является единственной, предоставляемой Партнеру.

5. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

5.1. В случае нарушения Партнером своих обязанностей, установленных в разделе 3. Соглашения, а также нарушения авторских (имущественных) прав Правообладателя и Автором ПО, Правообладатель вправе отказаться от настоящего Соглашения и досрочно, полностью или частично, лишить Партнера прав на использование ПО.

5.2. ПО предоставляется Партнеру "КАК ЕСТЬ" ("AS IS"), в соответствии с общепринятым в международной практике принципом. Это означает, что за проблемы, возникающие в процессе установки, обновления, поддержки и эксплуатации ПО (в том числе: проблемы совместимости с другими программными продуктами (пакетами, драйверами и др.), проблемы, возникающие из-за неверного толкования сопроводительной документации и т.п.), Правообладатель ответственности не несет.

5.3. Независимо от причин и характера причиненных Партнеру убытков, максимальный размер ответственности Правообладателя по настоящему Соглашению не может превысить суммы, эквивалентной 10 Евро.

5.4. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть между Сторонами по вопросам, не нашедшим своего разрешения в тексте данного Соглашения, будут разрешаться путем переговоров на основе действующего законодательства и обычаев делового оборота. При недостижении согласия в процессе

От партнера _____

От вендора _____

переговоров, споры разрешаются в Арбитражном суде г. Москвы при условии обязательного соблюдения претензионного порядка досудебного урегулирования.

5.5. Дополнительная техническая поддержка ПО вне рамок настоящего Соглашения, осуществление инсталляции и адаптации ПО на аппаратных средствах Партнера, осуществляется Правообладателем (или иным уполномоченным лицом) с Партнером на основании отдельного соглашения или в рамках Договора.

5.6. Во всем остальном, что не предусмотрено настоящим Соглашением, Стороны руководствуются действующим законодательством а также условиями Договора.

5.7. Настоящее Соглашение вступает в силу с момента его подписания Сторонами и действует в период действия Договора. При прекращении Договора по любым основаниям, настоящее Соглашение также прекращается.

От Вендора:

_____ ()
м.п.

От Партнера:

_____ ()
м.п.

От партнера _____

От вендора _____

Наименование и объем использования ПО

№ п/п	Наименование ПО	Кол-во	Целевое назначение (Описание прав использования ПО)

От партнера _____

От вендора _____